

Бағдарлама

Бизнестің жол картасы - 2020

Бағдарламаның мақсаты, міндеттері мен бағыттары

Мақсаты

Экономиканың шикізат емес секторларындағы аймақтық кәсіпкерліктің тұрақты және теңгерімді өсуін қамтамасыз ету, сонымен қатар жұмыс істеп тұрған жұмыс орындарын сақтап қалу және тұрақты жаңа жұмыс орындарын құру

Міндеттерді Бағдарламаны іске асыру аясында шешу үш бағыт бойынша жүзеге асырылады:

1. Жаңа бизнес-бастамаларды қолдау

2. Кәсіпкерлік секторды сауықтыру

3. Экспортқа шығаруға бағдарланған өндірістерді қолдау

1. Пайыздық мөлшерлемені субсидиялау
2. Кредитке ішінара кепілдік беру
3. Өндірістік (индустриалды) инфрақұрылымды дамыту
4. Бизнес жүргізуге сервистік қолдау көрсету
5. Кадр дайындау, жастар іс-тәжірибесі мен әлеуметтік жұмыс орындарын ұйымдастыру (2011 жылдан бастап)

1. Бір кредит желісі аясында бұрынғы және жаңа берешек бойынша пайыздық мөлшерлемені субсидиялау
2. Салық төлемі бойынша (ЖТС-нан бөлек) төлемақы өсімін есептестен, мерзімін 3 жылға дейін ұзарту
3. Қаржылық-экономикалық сауықтыру жоспары аясындағы өзге іс-шаралар

1. Бұрынғы кредит бойынша пайыздық мөлшерлемені субсидиялау

Бағдарламаның негізгі орындаушылары



1. **Акцизді тауарлар шығаруды көздейтін жобалар**
2. **Кредиторлары мемлекеттік даму институттары болып табылатын қарыздар**

✓ Тұрақтандыру және дағдарысқа қарсы бағдарламалар аясында ЕДБ арқылы мемлекеттік қаржылай қолдау алатын кәсіпкерлер Бағдарламаға қатысуларына болады

3. **Ауылшаруашылық өнімдерін өңдеу үшін алынған кредит бойынша сыйақы мөлшерлемесі субсидияланатын кәсіпкерлер**
4. **Минералды шикізатты өңдеуді жүзеге асыратын және Ірі салықтөлеушілер тізбесіне енгізілген, Қазақстан Республикасы Үкіметінің 31.12.2008 жылғы № 1344 қаулысына сәйкес мониторинг өткізілуі тиіс металлургия өнеркәсібі кәсіпорындары**

Бірінші бағыт: Жаңа бизнес-бастамаларды қолдау

Бірінші бағыт: Жаңа бизнес-бастамаларды қолдау

■ Пайыздық мөлшерлемені субсидиялау – Шарттары

Сегмент	Жаңа инвестициялық жобаларды іске асыру және жобаларды жаңалау және өндірістерді ұлғайту үшін жаңа кредиттер
Субсидияланатын кредит сомасы	1 жобаға 3 млрд. теңгеден аспайтындай
Субсидиялау мерзімі	1-3 жыл (одан әрі 10 жылға дейін ұзартылу мүмкіндігімен)
Өзінің меншік қаражатымен қатысу	Ақшалай қаражат –жобаның жалпы іске асырылу құнының 15 % төмен болмайтын немесе Мүлік - жобаның жалпы іске асырылу құнының 25 % төмен болмайтын
Субсидия мөлшері	Номиналды мөлшерлемесі <u>14%-дан кем болмайтын кредиттер субсидияланады:</u> <ul style="list-style-type: none">• 7% аспайтын мөлшерін бағдарламаға қатысушының өзі төлейді (ШОК субъектісі)• 7% - мемлекет өтейді

- ✓ 2010 жылы пайыздық мөлшерлемені субсидиялау тек сыйақы мөлшерлемесі 14 %-дан аспайтын Банк кредиттері бойынша ғана жүзеге асырылуы мүмкін
- ✓ Келешекте – шекті нарық мөлшерлемесінен аспайтын (Уәкілетті орган, ҚР ҰБ, АФН белгілейді)
- ✓ қарызды өтеу кестесіне сәйкес айсайынғы субсидиялау

Бірінші бағыт: Жаңа бизнес-бастамаларды қолдау

Кредитке ішінара кепілдік беру – Шарттары

Сегмент	Жаңа инвестициялық жобаларды іске асыру үшін және өндірісті жаңғырту және ұлғайту жобалары үшін жаңа кредиттер
Кепілдік берілетін кредит сомасы	1 жобаға 3 млрд. теңгеден аспайтындай
Кепілдік берілетін кредит мерзімі	10 жылдан асыруға болмайды
Өзінің меншік қаражатымен қатысу	Ақшалай қаражат - жобаның жалпы іске асырылу құнының 15 % төмен болмайтын немесе Мүлік - жобаның жалпы іске асырылу құнының 25 % төмен болмайтын
Кепілдік мөлшері	Кредит сомасының 50 % -нан асыруға болмайды

- ✓ 2010 жылы банктердің кепілдік берілетін кредиттері бойынша сыйақы мөлшерлемесі 14 % жоғары болмауы керек

Екінші бағыт: кәсіпкерлік секторды сауықтыру

Екінші бағыт: кәсіпкерлік секторды сауықтыру

■ Пайыздық мөлшерлемені субсидиялау – Шарттары

Сегмент	Қолданыстағы кредит мақұлдау кезіне және қолданыстағы кредит желісі аясында жаңа берешекке Активтерді сыныптау ережелеріне сәйкес сыныпталған стандартты; 1,2,3,4,5 санаттағы күмәнді; үмітсіз сияқты қолданыстағы кредиттер субсидияланады
Субсидияланатын кредит сомасы	1 жобаға 3 млрд. теңгеден аспайтындай. Егер Борышкердің бір Жоба бойынша кредит сомасы 3 млрд. теңгеден асатын болса, Мемлекеттік комиссия Борышкер жобасының маңыздылығы мен келешегінің барлығын ескере отырып, оның Бағдарламаның екінші бағытына қатысуы туралы шешім қабылдауына құқығы бар
Субсидиялау мерзімі	3 жылға дейін
Субсидия мөлшері	<u>12%-дан аспайтын номиналды мөлшерлемесі бар кредиттер субсидияланады:</u> <ul style="list-style-type: none">• 7% -дан аспайтындайын бағдарламаға қатысушының өзі (ШОК субъектісі) төлейді• 5% - мемлекет өтейді

✓ Борышкерлер сауықтыру өтініштерін тек 2010 жылы ғана бере алады

**Үшінші бағыт:
Экспортқа шығаруға бағдарланған өндірістерді қолдау**

Үшінші бағыт:

■ Үшінші бағытты іске асыру механизмі

1. Экспортшы жергілікті деңгейдегі Бағдарлама Үйлестірушісіне мөлшерлемені субсидиялау жөнінде өтініш жасайды
2. Үйлестіруші Экспортшылар тізімін АҮК қарауына шығарады
3. АҮК шешім қабылдайды және Уәкілетті органға жібереді
4. АҮК оң бағасын берген жобалар бойынша Банк, Экспортшы және Қаржы агенті арасында субсидиялау шарты жасалынып, соның аясында Қаржы агенті Банк (тер) кредиттері бойынша сыйақы төлеу шығыстарының бір бөлігін Экспортшыға өтейді
5. Банк, Борышкер және Қаржы агенті субсидиялау шартын жасасады
6. Қаржы агенті қаражатты тоқсан сайын аванстық төлеммен Банкке аударып отырады. кейіннен Банк сыйақының субсидияланатын бөлігін өтеуге жібереді
7. Экспортшы өнімді экспортқа шығару жөніндегі есепті растайтын тиісті құжаттарын бірге қосып, үш айда бір рет Қаржы агентіне жолдайды
8. Қаржы агенті Экспортшылардың есептерін ұсынылған деректердің растауын алу үшін салық органдарына жібереді

Соңғы қарыз алушылар үшін қойылатын талаптар:

- ✓ Номиналды мөлшерлемесі 14% аспайтын кредиттер субсидияланады:
 - **6%** аспайтындайын бағдарламаға қатысушының өзі төлейді (Экспортшы)
 - **8%** - мемлекет өтейді
- ✓ Субсидиялау мерзімі – 1-3 жыл (10 жылға дейін ұзартылуы мүмкін)

Бағдарламаны іске асыру нәтижелері

Бағдарламаны іске асыру нәтижесінде:

- ✓ индустриалды-инновациялық дамуға бағытталған инвестициялық жобаларды іске асыру барысында жеке сектор кәсіпорындары үшін қаржы ресурстарының қол жетімділігін арттыру
- ✓ экономиканың шикізат емес секторларындағы инвестициялық жобаларды іске асыру үшін жеке сектор қаражатын тарту
- ✓ жеке сектор кәсіпорындарының, бірінші кезекте ШОБ, қаржылық-экономикалық тұрақтылығын арттыру ескеріледі

Бағдарламаның негізгі сапалы нәтижелері:

1

- Бірінші және екінші бағыттар бойынша: ЖІӨ құрылымындағы өңдеуші өнеркәсіптің үлесін 12,5 %-ға дейін ұлғайту

2

- Үшінші бағыт бойынша: экспорттың жалпы көлеміндегі шикізат емес экспорт үлесін 40 %-ға дейін ұлғайту және шикізат емес экспорт көлемін өңдеуші өнеркәсіптің жиынтық өндірісінің көлемінен 43 %-ға дейін ұлғайту

Қазіргі таңда Бизнесің жол картасы – 2020

бағдарламасының 4 бағыты белгіленді.

4 – бағыт бұл: Кәсіпкерлердің әлеуеттілігін арттыру

Кәсіпкерлердің әлеуеттілігін арттыру бағыты бұл төменде көрсетілген мәселелерді шешуге бағытталған :

- 1. Жаңа кәсіпкерлерді қолдау.**
- 2. Бизнесі жүргізуде сервистік көмек.**
- 3. Шағын және орта бизнестің менеджерлерін дайындау.**
- 4. Іскерлік байланыс жобасы.**
- 5. Нарықта сұранысқа ие мамандарды дайындау және қайта даярлау.**

**4- Бағыт: «Кәсіпкерлердің әлеуеттілігін
арттыру »**

Бизнесті жүргізуде сервистік көмек– қызмет түрлері

4. Заңгерлік кеңес

1. Келісім шарт дайындау мен сараптама жасау
2. Азаматтық және еңбек құқығы саласында кеңес
3. Құжат дайындаумен және аудит жүргізуге кеңестер
4. Несие алуға құжаттар дайындауға көмек (бизнес жоспардан басқа)
5. Кардлік құжаттарға аудит жасаумен ұсыныстар жасау
6. Заңды дауларда көмек көрсету

5. Маркетинг жөнінде кеңес

1. Баға саясатын анықтау
2. ЕДБ қарауыны жоба және Бизнес жоспар дайындау
3. Бәсекелестік және өнімді өткізу нарығын зерттеу
4. Стратегиялық маркетингті даярлау
5. Жарнама компаниясымен сауда маркасын даярлау

6. Ақпараттық технология саласында қызмет

1. Информациалық бағдарламаларды орнатумен қызмет көрсету.
1. «1С-Бухгалтерия» бағдарламасын орнатумен қызмет көрсету
2. Электронды есеп беру бағдарламасын орнату

Бизнесті жүргізуде сервистік көмек бағдарламасының қатысушыларының іс-әрекеті



Экономикалық даму және сауда министірлігі

Бөлінген қаражат 723 млн. тенге



«Даму» Қоры:

- 1) Тәсілдер даярлау, оның ішінде.:
 - Тендер өткізуге техникалық даярлау
 - Сервистік компания мониторинг жүргізудің есебі және түрлері
 - Сервистік қызметтің нәтижелерін бағалаудың түрлері.
- 2) Қызмет сапасының мониторингісі:
 - Клиенттерге телефонмен анықтама жүргізу
 - Анкеталау
 - Интервью алу
- 3) Қызметтің нәтижелілігін анықтау:
 - Сараптамалық талдау
 - Экономикалық нәтижелердің жоғарылауына салымдар.
 - Нақты өзгерістерді анықтау



ЖАО:

- 1) Сервистік қызмет көрсету үшін консалтинг компанияларымен қызмет сатып алу процессін ұйымдастыру
- 2) Консалтинг компанияларымен келісім шарт жасау
- 3) «БЖК-2020» талаптарына сай келетін кәсіпкерлеріне хабарландыру және жұмыс жасау
- 4) Клиенттер мен кәсіпкерлердің орталықтандырылған базасын қалыптастыру

Сервистік компаниялар:

- 1) Қызмет көрсету
- 2) Есеп жүргізу
- 3) Қатысушылардың орталықтандырылған базасын жүргізу



Қатысушы:

- 1) Қызмет алу
- 2) Анкеталау мен сараптамаға қатысу

Бизнесті жүргізудің сервистік колдауы – ЖАО жұмысының тәртібі

1. ЖАО БАҚ арқылы әлеуетті қатысушыларды тегін арнайы сервистік қызметін көрсетуіне тапсырыстардың қабылдануының басталуы жайлы ескертеді.
2. ШҚС БАҚқа үзінін арнайы сервистік қызметін қабылдауы жайлы өтінім береді.
3. БАҚ түскен тапсырыстардың ішінде қойған талаптарға сәйкестігіне іріктеу жүргізеді. Кәсіпорын БАҚ болуы қажет, заңға сәйкес. Кәсіпорын өзінің қызметін экономиканын басым бағыттарынын ішінде жүргізуі керек.
4. БАҚтын іріктелген тапсырыстары қажетті қызмет түрлерін және көлемін анықтауды жіктейді.
5. БАҚ табылған сұраныстар негізінде қажетті қызметтінің көлемін және тізімін қалыптастырады, лотты қалыптастырады, Техникалық ғимаратты және Сервистік қолдау көрсетуіне Тұрпатты шарттар даярлайды.
6. БАҚ Техникалық ғимаратты және Тұрпатты шарттарды «Даму» қорымен келістіреді.
7. Мемлекеттік сатып алу заңнамасына сәйкес БАҚ Сервистік компаниясын анықтайды және қызмет көрсетуіне келісім шарт жасайды.
8. Сервистік компания өтініш берушіге қызмет көрсетеді. Барлық қызмет кәсіпкерге көрсетілген, құжат арқылы расталуы керек.
9. БАҚ қызмет алатын кәсіпкерлердің базасын қалыптастырады (нысана байынша) және бір айдын ішінде, келісім шартқа қол қойғаннан бастап, «Даму» қорының базасына тапсырады.
10. «Даму» қоры сервистік қызмет көрсетуінің сапасына мониторинг жүргізу үшін БАҚтан Сервистік колдау жайлы мағлұмат және есеп сұрауына құқықты.

«Іскерлік байланыс» жобасының қатысушылары

Уәкілетті орган	Экономикалық жоспарлау және сауда министрлігі
Бағдарламаның операторы	«Даму» қоры
Аймақтық үйлестіру кеңесі	АҮК (әкімшілік)
ХШҰ	Халықаралық және шетелдік ұйымдар
Қатысушы	Экономиканың басым бағыттарында жұмыс жасайтын шағын және орта кәсіпкерліктің жоғары және орта буындағы басшылары.

Іскерлік байланыс жобасына қатысушылардың іс – әрекеті 1-этап



ЭДЖСМ

1. МЗО бойынша салаға бөлуді мақұлдау
2. «Даму! Қоры мен және МЗО бірлесе оқу бағдарламасын дайындау
3. «Даму! Қоры мен және МЗО бірлесе отандық және шетелдің оқыту орталықтарын бизнес тренинг өткізуге тарту



«Даму» Қоры:

1. Жинақталған өтінімдерді сала бойынша топтап МЗО қарауына беру.
2. Қабылдайтын елдің мамандануына байланысты МЗО мен және ЭДЖСМ мен бірге салаларды анықтау
3. Жобаға қатысушаларты анықтау(МЗО бірге)
4. МЗО бірлесе отандық және шетелдің мамандардың қатысуымен бизнес тренингтер ұйымдастыру
5. Бағдарламаның 2 – этапына қатысуға ниет білдірген қатысушылардың әзірленген бизнес жоспарларын қабылдау.



ЖАО:

1. Өтініш қабылдау
2. Өтініштерді талдау
3. Бағдарламаның операторына өтініштерді жолдау



Қатысушы:

1. ЖАО қтініш беру немесе ЖК субъектісіне қосылу
2. Бизнес-семинарларға қатысу
3. Бизнес-жоспар дайындау

Іскерлік байланыс жобасына қатысушылардың іс – әрекеті 2-этап



ЭДЖСМ

1. қатысушыларды РГ қарауына ұсыну



«Даму» Қоры:

1. 1 – этап бойынша МИО мен МЗО – ның бірлесіп ұсынылған Биизнес жоспар арасынан үздіктерін анықтау
2. МЗО мен бірлесіп топтық бағдарламалырдың күнтізбесін жасау және тематикалық бизнес тәжірибе жүргізуге кәсіпкерлер мен әріптестер іздеу.
3. Бағдарлама қатысушыларын тәжірибеге жиберу№
4. Бағдарламаның 2 – этапына қатысуға ниет білдірген қатысушылардың әзірленген бизнес жоспарларын қабылдау.



ЖАО:

1. Бағдарламаның 1 – этапы бойына МЗО және «Даму! Қорымен бірлесе отырып үздікәзірленген бизнес жоспарларды таңдау



Қатысушы:

1. ЖАО қтініш беру немесе ЖК субъектісіне қосылу
2. Алынған біліммен кәсіпорынның даму жоспарын дайындау.